

Referenz Sage Office Line

Branche: Dienstleistungen – Recycling

Müll getrennt, Daten vereint

Bauschutt, Grünabfälle oder Sondermüll: Müll ist nicht gleich Müll. Auf die fachgerechte Entsorgung und Verwertung aller Arten von Abfällen hat sich deshalb die Langen & Sohn Ökologische Abfallwirtschaft GmbH spezialisiert. Das Düsseldorfer Unternehmen sorgt mit seinen 36 Mitarbeitern für mehr ‚Sauberkeit‘ bei Privatkunden, vor allem aber in Industrie, Handel und Gewerbe. Während der Müll fein säuberlich getrennt wird, setzt die Langen & Sohn bei der Datenverarbeitung auf eine einheitliche Lösung: die Office Line von Sage.



„Die Office Line bietet uns die nötige Flexibilität und lässt sich an unsere individuellen Anforderungen anpassen. Mit ihr können wir die branchenspezifischen Anwendungen direkt in unser System integrieren“, sagt Jürgen Nitsch, Prokurist der Langen & Sohn Ökologische Abfallwirtschaft GmbH.

Info Referenzkunde

Firma:

Langen & Sohn
Ökologische Abfallwirtschaft GmbH

Software-Lösung:

Office Line

Anwendungsgebiete:

Rechnungswesen,
Warenwirtschaft

Eine Software auf DOS-Basis war zunächst das System der Wahl des Entsorgungsunternehmens. Seine Grenzen waren schnell erreicht, als die Zahl der Aufträge größer wurde. „Wir wollten eine flexiblere Lösung mit höherer Funktionalität, die uns auch mehr Informationen liefern kann“, erklärt Jürgen Nitsch die Anforderungen der Langen & Sohn Ökologische Abfallwirtschaft GmbH. Man entschied sich für die Office Line von Sage.

Seit 2008 sind Rechnungswesen und Warenwirtschaft im Einsatz, schrittweise wurde die Umstellung umgesetzt. Für

Jürgen Nitsch war die Integration aller Geschäftsprozesse in einer Software besonders wichtig, die Kommunikation zwischen den Bereichen sollte funktionieren. „Ob eine Rechnung bezahlt ist, konnten wir früher gar nicht feststellen, wenn die Buchhaltung im Urlaub war.“ Jetzt stehen alle relevanten Informationen auf einen Blick zur Verfügung. Der Prokurist schätzt außerdem die Auswertungsfunktionen. Über die Hitliste lässt er sich etwa das Auftragsverhalten der Kunden anzeigen und sieht sofort, wenn ein Kunde weniger oder seltener Aufträge erteilt. „Das verschafft mir die Möglichkeit,

rechtzeitig eingreifen zu können.“ Den Ausschlag für die Office Line gab aber letztlich ihre Offenheit. Die nahtlose Einbindung von branchenspezifischen Anwendungen stand für das Entsorgungsunternehmen an erster Stelle des Pflichtenhefts. Dafür sorgte der Sage Partner LUMA GmbH mit den entsprechenden Erweiterungen. Jetzt plant Langen & Sohn etwa auch Tagestouren über die Office Line oder verwaltet Container. Und Jürgen Nitsch spart Zeit. „Das System ist schneller, wir können unsere Vorgänge rascher bearbeiten.“

Erreichte Ziele

- Integration aller Geschäftsbereiche
- Branchenlösung mit individuellen Anpassungen
- Reporting, Statistiken und Auswertungen

Betreuender Business-Partner



LUMA GmbH
33428 Harsewinkel
Telefon 05247 40479-0
www.luma.de