

Referenz Sage Office Line

Branche: Fachhandel für Baumaschinen und -bedarf

Mit einer integrierten Komplettlösung Kosten und Zeit sparen

Die Ludwig GmbH ist der kompetente Partner für Bau- und Industriebedarf in Südwestdeutschland. Mit seinem Hauptsitz in Rheinstetten bei Karlsruhe und den zwei Niederlassungen vertreibt das 1982 gegründete Unternehmen Baumaschinen, Elektro- und Messwerkzeuge sowie Bau- und Handwerkerbedarf. Trotz der angespannten Lage des deutschen Bausektors ist das Unternehmen auf Wachstumskurs und beschäftigt 24 Mitarbeiter.



„Die Einführung einer bewährten kaufmännischen EDV-Komplettlösung hingegen bringt enorme Wettbewerbsvorteile und mit Sage haben wir für die Ludwig GmbH und die Mitglieder der Pyramide eine sehr gute Basis um diese Potenziale auch künftig auszuschöpfen.“

*Paul-Heinz Ludwig,
geschäftsführender Gesellschafter,
Ludwig GmbH*

Info Referenzkunde

Firma:

Ludwig GmbH, Rheinstetten/Karlsruhe

Software-Lösung:

Office Line mit Zusatzlösung

Anwendungsgebiete:

Rechnungswesen, Warenwirtschaft, Vermietung

Der geschäftsführende Gesellschafter Paul-Heinz Ludwig gründete darüber hinaus 1990 den Fachverbund „Pyramide“, dem bundesweit fast 40 Großhändler für Baumaschinen und Baugeräte angeschlossen sind, die von zentralisierten Leistungen in den Bereichen Einkauf, Versicherung, Werbung und EDV profitieren.

Zu viel Reibungsverluste mit IT-Insellösungen

2.500 Kunden aus allen Bereichen der Bauwirtschaft, der Industrie und den Kommunen, die Warenflüsse für über 5.000 Artikel und die Vermietung von Baumaschinen und Geräten machten die Abwicklung des Tagesgeschäftes so komplex, dass die bisherigen IT-Insellösungen zu viel Reibungsverluste verursachten.

„Wir sind an Grenzen gestoßen“, erinnert sich Paul-Heinz Ludwig. „Damit die Effizienz der Abläufe nicht leidet, konnte uns nur eine integrierte Komplettlösung mit zentraler Datenhaltung weiterhelfen.“ Bei der Auswahl des Anbieters legte er besondere

Wert darauf, dass dieser „auf Jahre ein sicherer Partner ist“ und somit für Investitionssicherheit in der Zukunft steht. Darüber hinaus mussten alle branchenspezifischen Funktionalitäten abgedeckt werden und

ein bundesweites Netz von betreuenden IT-Partnern zur Verfügung stehen. Nach umfangreicher Überprüfung verschiedener Alternativangebote entschied sich die Ludwig GmbH 2003 für die Sage Office



Die Ludwig GmbH ist der kompetente Partner für Bau- und Industriebedarf.

Referenz Sage Office Line

Branche: Fachhandel für Baumaschinen und -bedarf

Line mit einer zertifizierten Zusatzlösung für die Baumaschinenvermietung eines Sage Business-Partners.

Integration zahlt sich aus

Mit der neuen Komplettlösung von Sage sind die Bereiche Auftragsbearbeitung, Bestellwesen, Lagerwirtschaft, Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung und Controlling abgedeckt und alle damit verknüpften Prozesse werden so optimiert. Die neue Anwendung wird den spezifisch Anforderungen des Baumaschinen- und Baugerätehändlers in besonderem Maße gerecht. Mit der Zusatzlösung des Sage Business-Partners, die in die Office Line zu 100 % integriert ist, werden Mietverträge für Maschinen einfach verwaltet. Alle erforderlichen Daten werden zentral vorgehalten. Somit spart das Unternehmen wertvolle Zeit, da die mehrfache Datenerfassung und -pflege entfällt. „Das bestätigen übrigens auch die Mitglieder der Pyramide, die eine Sage Lösung im Einsatz haben“, zeigt sich Paul-Heinz Ludwig zufrieden. Insbesondere im Rechnungswesen ist

die Zeitersparnis enorm: „Für den Jahresabschluss brauchen wir nun fast eine Woche weniger“, freut sich die Mitarbeiterin Kathrin Prochatzki, „da uns bestimmte Daten aus der Warenwirtschaft jetzt direkt zur Verfügung stehen.“ Außerdem wird die Buchhaltung bei der monatlichen Umsatzsteuervoranmeldung mit jeweils einem Tag Zeitersparnis spürbar entlastet, da auch hier relevante Daten schneller bereitstehen.

Wichtige Daten für den Chef immer abrufbereit

Neben der Optimierung operativer Prozesse, bietet die Anwendung auch noch weitere Vorteile: Wichtige Unternehmenskennzahlen stehen der Geschäftsführung für strategische Entscheidungen per Knopfdruck sofort zur Verfügung. Deckungsbeitragsrechnungen für Produkte und Produktgruppen werden regelmäßig durchgeführt, um das Sortiment zu optimieren. „Mit einer Lieferantenanalyse, die ich mit dem System sehr einfach durchführen kann, wissen wir sofort, mit wem wir in Nachverhandlung treten müssen“, erklärt

Paul-Heinz Ludwig. Darüber hinaus nutzt er täglich die Office Line in der Zentrale, zu Hause und auf Geschäftsreisen, um sich über die aktuellen Fakturabeträge, offene Posten und Zahlungseingänge des Hauptsitzes und der Niederlassungen zu informieren.

Gute Aussichten mit Sage

Die Erfahrung mit dem Partnerverbund Pyramide zeigt Paul-Heinz Ludwig, dass sich viele mittelständische Unternehmen sehr schwer tun, sich in allen Unternehmensbereichen gut zu organisieren. Er weist in der Pyramide-Gruppe immer wieder darauf hin, dass Fehlinvestitionen in die EDV zu Wettbewerbsnachteilen führen. „Die Einführung einer bewährten kaufmännischen EDV-Komplettlösung hingegen bringt enorme Wettbewerbsvorteile“, ist der erfolgreiche Unternehmensgründer überzeugt, „und mit Sage haben wir für die Ludwig GmbH und die Mitglieder der Pyramide eine sehr gute Basis um diese Potenziale auch künftig auszuschöpfen.“