

Referenz Sage Classic Line

Branche: Großhandel

Volles Programm: Mit Sage täglich auf dem Laufenden sein

Der Pressegroßhändler sorgt dafür, dass jeden Tag, jede Woche oder jeden Monat Ihre Lieblingszeitung oder -zeitschrift im Zeitungsladen oder am Kiosk um die Ecke verfügbar ist. Die Pressegroßhändler werden von Verlagen beauftragt, die Belieferung mit Produkten der Printpresse an die einzelnen Kioske, Supermärkte und alle anderen Verkaufsstellen sicher zu stellen.

Ausgangssituation

Manche Großhändler haben ihre Dienstleistungen für ihre Endkunden erweitert indem sie Zusatzartikel anbieten, wie z.B. Grußkarten, Kalender, kleine Plüschtiere, Zigaretten, kleine Geschenkartikel, Büro-, Schreibwaren und Partyartikel. Der Pressegroßhändler gewährleistet mit der Belieferung an die verschiedenen Verkaufsstellen eine flächendeckende Präsenz, eine angemessene „Überallerhältlichkeit“ und reale Verkaufschancen unter anderem auch für klein- und mittelauftragige Titel. Seit zwölf Jahren betreut das Unternehmen MERCURA – Pressegroßhandel Mietke GmbH & Co. KG im sächsischen Kittlitz als Pressegrossist mit eigenem Großmarkt knapp 900 Kunden, die über ein Gebiet von knapp 3.200 Quadratkilometern im äußersten Osten von Sachsen 526.000 Menschen mit Presse- und Non-Presseartikeln versorgen. Der griechische Gott des Handels „MERCUR“ sollte der Slogan der Firma werden. Da der Name schon existierte, entschied man sich für die Bezeichnung – Göttin des Handels – „MERCURA“. Das Center versteht sich als Einkaufspartner für den Einzelhandel und als Fachmarkt für den gewerblichen Bedarf in der Region. Die Händler können entweder im Großmarkt direkt einkaufen oder die Zulieferung erfolgt nach telefonischer Bestellung. Mit insgesamt 58 Mitarbeitern, davon betreuen drei Mitarbeiter die Kunden im Außendienst, erwirtschaftet das Unternehmen, das Mitglied im Bundesverband Deutscher Buch-, Zeitungs- und Zeitschriften-Grossisten ist, heute im Non-Pressebereich etwa drei Millionen Euro jährlich.

„Wir sind mit der Sage Classic Line sehr zufrieden. Sie entspricht genau unseren Anforderungen und dies bereits seit unserer Gründung 1991 und ist für unsere weitergehenden Anforderungen noch ausbaubar.“

*Karin Mietke,
MERCURA, Pressegroßhandel
Mietke GmbH & Co. KG*

Software-Lösung

Weil täglich sowohl im Großmarkt als auch über die telefonischen Bestellungen eine Vielzahl geschäftlicher Transaktionen abzuwickeln sind, war man von Anfang

Info Referenzkunde

Firma:

MERCURA – Pressegroßhandel
Mietke GmbH & Co. KG, Kittlitz

Software-Lösung:

Classic Line

Anwendungsgebiete:

Betriebswirtschaftliche Komplettlösung

an auf ein ERP-System angewiesen, das der Abwicklung dieser Aufgaben in allen Facetten gewachsen sein musste. Langfristige Investitionssicherheit, modularer Aufbau und die Fähigkeit mit wachsenden



Eingang zum MERCURA
Pressegroßhandel.

Referenz Sage Classic Line

Branche: Großhandel

Aufgaben Schritt halten zu können, waren die wichtigsten Anforderungen an die Software. Deshalb entschied man sich bereits bei der Firmengründung 1991 für das Softwareprogramm Classic Line des Frankfurter Softwareherstellers Sage, der seit vielen Jahren über einen guten Ruf in der Branche und ein weitverzweigtes Händlernetz verfügt. Mit Hilfe der Classic Line kann in der Verwaltung, im Lager, im Schulbuchzentrum und in der Buchhaltung der komplette Umschlag von insgesamt 15.000 Artikeln, Bestellungen, Zu- und Abgängen sowie der Zahlungsverkehr abgewickelt werden. Für die Geschäftsführer und Eigentümer Karin und Jürgen Mietke steht ein weiterer Classic Line Arbeitsplatz zur Verfügung, über den sie das aktuelle Geschäftsgeschehen im Überblick haben und die erforderlichen betriebswirtschaftlichen Auswertungen und Artikelstatistiken per Knopfdruck abrufen können. Darüber hinaus verwalten die drei Aussendienstmitarbeiter über die Classic Line von unterwegs aus mit ihren Laptops

ihren Auftragsbestand, den sie jeweils am nächsten Morgen im Unternehmen mit den Daten der Classic Line auf dem Server abgleichen.

Vorteile

Ohne den Einsatz der Classic Line, die das Handling einer so großen Anzahl von Kunden und eine schnelle Aufnahme stets wechselnder Artikel gewährleistet, wäre das Unternehmen rasch an seine Leistungsgrenzen gestoßen. „Für uns ist es unerlässlich, dass wir ohne Aufwand jederzeit den Artikelstamm aktuell halten und fehlerfrei damit arbeiten können“, betont Geschäftsführer Jürgen Mietke. „Wir müssen täglich alte Artikel aus der Produktpalette entfernen und neue aufnehmen. Deshalb ist es für uns wichtig, dass wir

ein funktionelles und einfach zu bedienendes Programm haben, mit dem all unsere Mitarbeiter problemlos zurecht kommen.“

Ausblick

Bei MERCURA ist man mit der Entscheidung für die Classic Line zufrieden.



Betreuender Business-Partner

**THÜRMER
& VOSS KG**

02826 Görlitz
Dresdener Straße 20
Tel.: 03581 48150
E-Mail: gvoss@tuvkg.de